

○-C○u b ボレット集

コンテンツ

～第1話～

CD-1

このCDに隠されているほんの一部の内容を紹介すると：

- ・ **高額商品を「安い」と感じさせる深層心理テクニック** 人間の心の空白を狙った狡猾な情報商材の形…「ある」方程式に従って商品を構築すれば1つの商品で10万円以上の金額を要求してもお客はお買い得だと感じるようになります(注意:この方式で作成した商品は最低でも **10万円以上の値段設定にして下さい…**安いとお客は逆に不信感を抱き始めます!)
- ・ **適切な情報商品のボリューム**「PDFは何ページくらいが良いのですか?」「音声は何時間くらいが良いのですか?」…商材のボリュームについての質問は未だに絶えません…お客が満足するラインをピンポイントで判断し無駄のなく効率の良い商材の構築法をお話します
- ・ **一流作家並みの速度で本を書く方法**「ある」商品構成メソッドに沿って本を書き始めればどんなに文章が苦手な人間でも年間で24冊以上の本を書き上げる事が可能となります…年間200冊以上の書籍を発表し続けている **人気作家が今現在も使用しているテクニック**を公開
- ・ **情報ビジネスとは?**「情報ビジネスを一言で説明して下さい」と言われて一体何人が回答できるでしょうか?これまで情報ビジネスで数十億円を稼いできた Mr.X が情報ビジネスを明確にそして最もシンプルに回答してくれました(この回答を聞けば一度のプロモーションで億単位の金額を稼ぐトリックが理解できるはずです)
- ・ **購入客をアフィリエイトに育て上げるフォローステップ**『ある』マーケティング手法が組み込まれたフォローメールを数通送っておけばお客は自動的にあなたの強力なアフィリエイトへと変身し始めます…ビジネス初心者のお客をセールスマンへと育成するフォローステップを公開

- ・ **探し求めていた商品だと錯覚させるトリック**—このトリックをプロモーション内に散りばめれば売り込みをしなくてもお客は勝手に「昔から探していた商品だ！」と勘違いを始め購入を我慢する事ができなくなります…お客の最大の痛みをピンポイントでコンセプトに当てはめるテクニック
- ・ **お客の全財産を搾取する方法**—あなたのお客の『生涯顧客単価』は 何円ですか？1人のお客が一生涯を通してあなたにいくら支払っているかを示す数値の事です…もし生涯顧客単価が10万円以下でしたら今すぐ商品ラインナップをあるシナリオに沿って並べ替えるようにしておいて下さい…(参考:Mr.Xの優良顧客達は彼に一生涯を通して数千万円支払っています)
- ・ **カリスマを感じさせる話し方のポイント**—このテクニックを使用し言葉を発するようになればどんなに話下手な人間であっても深いカリスマ性を感じさせる事が可能となります(ヒント:学生時代に女子に人気が高かった男子は無意識でこの手法を取り入れています)
- ・ **最新商材～素人向きの商材まで情報商材の全媒体を公開**—テレセミナー、E-Book、ビデオなど…情報商材と一口に言っても数多くの媒体が存在します…アメリカで現在最も売れている最新の情報商材から素人が短期間で作成できる商材の形まですべての媒体を1つずつ説明
- ・ **売れるテーマの簡単な見分け方**—Mr.Xが旅先の発展途上国でヒントを得た現在の日本で必要とされているテーマを発見する最も簡単な方法
- ・ **情報ビジネス経済予測**—2011年以降も情報ビジネスで大きく稼ぎ続けたいのであればこの3つの要素だけは必ず組み込むようにして下さい…
- ・ **性欲と購入意欲をリンクさせる心理テクニック**—人間の数ある欲求の中でも最も強いとされる性欲を強引にあなたの商品と結びつけ購入意欲を増幅させるテクニック
- ・ **1500円の情報を10万円で売りつける方法**—「なぜ1500円で買えるような本が何万円もするのですか？」お客にこの質問をされた時あなたは明確な回答ができますでしょうか？1500円の本と10万円の商材の決定的な違いを理解すれば高額商材を量産する事はいとも簡単に感じてしまうはずです
- ・ **商品名の法則**—ある3つの深層心理の秘密を加えた商品名に変更するだけで売上げは2倍近く増えてしまう事はご存知でしたか？脳幹の一部に心理的衝撃を与え商品名だけで欲求を引き上げる方法
- ・ **絶対に断れないオファーのかけ方**—ライバルをインダイレクトに誹謗中傷し購入率を引き上げるネガティブテクニック…この方法でセールスを仕掛けられた人間は「No」と言う事に対して罪悪感を抱くようになります…
- ・ **長期間ビジネスを成功させる秘訣**—これから何十年もビジネスで成功したいのであればこの1つの要素だけは必ず守り通して下さい…10年以上世界トップクラスの資産を守り続けてきた人物が幼少期より持ち続けている一般常識とは真逆の成功法則

- ・ **「売って下さい」と言わせる方法** 私たち人間の脳には複数のエラーが存在します…この欠陥を利用し「あなたの商品 = 成功」のイメージを鮮明に想像させお客様から販売を要求させるマーケティング手法を公開します
- ・ **パブリックスピーキングの秘密** なぜ私たちは Mr.X の話にこれほどまでに惹かれてしまうのか？ 名スピーチを残した人物に共通する少し非常識なスピーキングテクニックを公開
- ・ **バックエンドを儀式的に継続購入させる秘密** フロントエンドには必ずある 2 つの深層心理を巧みに利用したフォーミュラーを設計しておいて下さい…お客様はフロントエンドの購入直後にはあなたの次の商品を購入する決意をする事になるでしょう
- ・ **ロングセラー 5 つのポイント** 多くの人の商品は寿命が短すぎます… 過去のロングセラー商品に共通する 5 つのポイントを応用し 1 つの商品を長期間販売し続ける方法
- ・ **セクハラな発言をして信頼される法則** 性的な発言を「ある」タイミングで行うと人は逆にあなたを信頼し始めます… 下品なセリフを多発して人気を集める秘密
- ・ **Mr.X セミナーの裏側** 通常ならカットされる予定だったはずの音源をノーカットで公開！
- ・ **お客様を虐待して成功の期間を短縮させるテクニック** 実はお客をある方法で虐めるとあなた自身が進化せざるを得ない状況に陥ります…あなたとお客の進化のスピードを数倍早める方法をシェア
- ・ **返金防止テクニック** 返金率が高い？ そうですか、ではお客様をマインドコントロールし都合の良い人間に仕立て上げておいて下さい… **返金を要求した人間が逆に熱狂的なファン** になってしまうカスタマーテクニック
- ・ **唯一の理解者だと感じさせる方法** 多くの人は誰にも理解されないと嘆き悲しんでいます…このメソッドが組み込まれた商品を手渡せばお客様は **あなただけが真の理解者だと信じ込み** あなたを競い合うようにして取り合い始める事となります…お客様を一度錯乱状態に陥れ救いの手を差し伸べる非道徳テクニック
- ・ **他にもここでは紹介しきれない数々の秘密を公開…**

このCDに隠されているほんの一部の内容を紹介すると：

- ・ **あなたが儲からない根本的な原因** - 同じ教材を学んでも稼ぐ人とさらに貧乏になる人とは分かれてしまう原因は、お客に対する『視点』の違いだけなのです..この視点を学べばいかなる職種や環境においても、即座に収入を上げることが簡単にできます...
- ・ **お客に暴言を吐いて金銭を巻き上げる技** - 単純に暴力的な言葉をお客に吐けば非難のメールが殺到しますが、ある言葉を含めればどんなに暴言を吐いても逆にお客から感謝されてしまいます
- ・ **87%の男性が間違えている学習法** - 普段から何を心掛けて教材を読んだり、セミナーを受講していますか？学習の仕方を根本的に間違えているので**いつまでも年収 2,000 万円になれないのです...**
- ・ **後発組でもトップ3%のマーケッターになるには？** - 素人でさえも偉そうにしている『自称』マーケッターを差し置き3ヶ月以内にトップの座を確立できる方法を公開！
- ・ **価格を10倍にしても成約率が上がる商品説明法** - 見込客が感じる商品の価値は収録時間やページ数に関係なく、ある要素に基づき無意識に決められます..その要素を悪用すれば数ページの商品を数十万円で販売し、荒稼ぎすることくらい容易にできます...
- ・ **翌日には商品価値を最低5倍にできる裏技** - 色々考えるのは面倒だから頭を使わず売上を上げる方法を知りたい？分かりました.. 翌日には商品価値を5倍以上にできる意外な方法を教えます
- ・ **Mr.X 式商材作成5つの戦略** - 最低1億円を売り上げる商品をほぼ『毎月』作り出しているMr.Xが商品作成の戦略を特別に公開！
- ・ **売上が1億円を超える商材の隠れた共通点** - 見分かりづらいたと思いますが、売上が1億円を超える商材には、ある共通の要素が隠されています..その要素を詳しく解説
- ・ **お客を熱狂的な信者に豹変させる単語集** - メールマガを送信してもお客の反応がよくないと感じているのなら、この単語を3つ程度使いメールを送信してみてください..これまでと比べて圧倒的な返信や商品の申し込み数に驚きます...
- ・ **卑猥な表現を用いて商品購入へ誘導する技術** - 性的な表現をすることに抵抗を感じる人は多いかもしれませんが、あなたの評判がさらに上がり売上も3倍になるなら、やらない理由はありません
- ・ **ストレスをお客になすり付け稼ぐ荒技** - 見込客に日頃感じているストレスを全て転嫁して、彼らから現金を横取りする方法を公開

・5分で『買いたい』と思わせる商品説明法この話法を用いれば、メールでさえも5分以内にお客の脳裏に『購入』の文字が浮かび始め、10分も経てば『購入しない』という選択肢は消滅します...

・他にもここでは紹介しきれない数々の秘密を公開...

このCDに隠されているほんの一部の内容を紹介すると：

- ・ **何も教えずにお客に感謝される商品**—商品内容に目新しいものは何も無いのにも関わらず、お客が喜び感謝される商品作りの技術があります..この方法を知れば商品作りに困ることはありません
- ・ **中東の男性登山家に学ぶ商品作り**—1回の販売で一億円を超える売上を上げる為には、中東に住む中年登山家のある活動に着目をする事で容易に達成できるようになります...
- ・ **何も行動せずに年収 2,000 万円を得るには？**—大量の本を読んだりセミナーに出なくても、朝の習慣に取り入れるだけで年収 2,000 万円程度であればすぐに到達できる裏技を公開！
- ・ **翌日にセミナー費用を回収できる行動**—大量の書籍を読んだり、セミナーに参加をしても銀行残高が増えないのは、学習後に取り最初の行動を間違えていることに原因があります...
- ・ **専門家のフリをしてお客から現金を奪う方法**—お客と交わす最初の一言に気を付けることで、あなたのことを **その分野の権威だと錯覚し喜んで現金を差し出してくれるようになる方法**をシェア
- ・ **購入ボタンを躊躇せずに押させる戦略**—あらゆる葛藤を払拭させ商品の購入ボタンを押してもらうには、ある『仕込み』が必要になります..その戦略をステップバイステップで具体的に解説
- ・ **自己啓発本の最大の欠陥**—世界最大のオンライン書店 Amazon において自己啓発本は日本だけで 17,619 冊が販売されていますが、その 99.8%にはある共通した欠陥があることが発見されました...
- ・ **アインシュタイン博士の学習法**—20 世紀最大の物理学者である、天才アインシュタイン博士の学習法を詳しく説明
- ・ **学校教育の大罪と回避法**—自分の子供は学校に通わせないと明言している Mr.X ですが、あなたの年収に影響を及ぼし続けている教育システムの弊害と、その洗脳から解放される方法を伝授！
- ・ **最も稼げる分野を発掘する技術**—現在の仕事で思うような成果を残せていないのであれば、仕事のタイプがあなたのタイプと一致していない可能性があります..最も才能を発揮できる分野を発見し仕事を変えることなく収入を上げる方法を公開
- ・ **意図的に記憶内容を操る暗記法**—人間は覚えたことの 74%を翌日には忘れてしまいますが、覚えたいことと忘れたいことを意図的に選択できるようになれるスキルを教えます...

・ **嫌でも資産を築いてしまう方法** - ここまで X-Club を聴いたあなたはすでに資産家になる方法は熟知しているはずです..その知識を否が応にも行動に移してしまう方法をシェア!

・ 他にもここでは紹介しきれない数々の秘密を公開...

コンテンツ

～第2話～

CD-1

このCDに隠されているほんの一部の内容を紹介すると：

- ・ **依存性の強い商品の作り方** - このテクニックが組み込まれた商品を購入したお客はあなたの次回作の購入を『当然の義務』だと感じるようになります…人が薬物に依存してしまうフローをビジネスに応用！
- ・ **信頼の法則** - 「ある」言葉をタイミングに合わせて発して下さい…例え強い猜疑心を持った人間であってもあなたを感情的に受け入れる心理的準備を無意識でせざるを得なくなります
- ・ **強い説得力を持つ単語** - これらの単語をコピー内に散りばめておけばお客は心理誘導された事にも気付かず無意識であなたの商品の購入が正しい選択だと思い込むようになります…他人に自己説得をさせる言葉の数々…
- ・ **他人の信念をねじ曲げる方法** - 4つの深層心理を巧みに利用したこのテクニックを使用すれば人は理性的に物事を判断する事が出来なくなり信じている現実を疑い始めるようになります
- ・ **ライバルを出し抜く3つの方法** - あなた以外の人間に対して敵意を剥き出しにさせる3ステップ！逆にライバルがこの方法を『先』に使用すればあなたの信用は一瞬で崩壊し業界内での復帰が難しくなります（誰よりも先に使用する事をお勧めします！）
- ・ **Mr.Xがセミナー参加者を殴りました！** - 高額を支払ってセミナーに参加している人間の一人をMr.Xが殴打しました…しかしその暴力の裏側にはマーケティングに書かせない「ある」1つの重要な秘密が隠されていたのです…
- ・ **ブームを巻き起こす単純な方法** - 世間一般的に「カリスマ」と呼ばれる人物はほぼ100%の確率でこのテクニックを使用しています…周囲に業界の最先端の人間だと認識される単純なステップを公開
- ・ **賢明なお客を騙すテクニック** - お客の中にはあなたのテクニックを冷静に見破ろうと見張っている**IQの高い人間**が存在します…彼らはコミュニティーの中で常にリーダー的な存在であるため彼らを最初に騙す事がプロモーションの成功の鍵となります…

- ・**お客に失笑される文章**-あなたが普段何気なく使用している言葉を見て大半のお客は薄ら笑いを浮かべています…お客に見透かされ笑い者にされないためにも即刻これらの言葉の使用を中断して下さい！
- ・**人気を独占するテクニック**-人気者になりたいですか？それならこのポイントだけに集中して徹底的に攻めて下さい…ただし即効性が高いため明るみ出た時のも反動も大きくなります…長期間の使用はお勧め致しません
- ・**継続的に商品を購入させる筋書き**-安定した売上げを継続的に達成したいのであればこの台本に従って商品構成を考えて下さい…商品内に **サブリミナルの原則を組み込んだ全く無駄のない商品フロー**
- ・**爬虫類リスト**-ここまでの『X-Club』を真剣に聞いたあなたでしたらすでに爬虫類脳の理解こそが億単位のプロモーションの鍵だという事は理解していると思います…セミナー参加者達が赤裸々に爬虫類的思考を公開していますのですべて残らず記録するようにしておいて下さい
- ・**他人を行動させる為に磨かなければならない5つの感情**-他人をコントロールできない人間の多くは『感情』その物を理解していません…人が行動するために必要な5つの感情を完全に理解し他人を都合良く動かす究極のステップを公開！
- ・**反応率を約3倍にする『登場人物の法則』とは？**-多くの日本人マーケッターが億単位のプロモーションを行えないのはこの法則を理解していないからです…お客の闘争心を商品に繋げる恐ろしい法則を公開
- ・**感情を揺れ動かすメッセージの書き方**-このメッセージが組み込まれたコピーを読んだ相手は論理的に物事を判断する能力が著しく低下します…同時にあなたからのコンタクトを無視する事が出来なくなり最終的に商品が購入し終わるまであなたからの連絡を待ち続けるのです
- ・**客離れを防ぐ2つの戦略**-この戦略を取り入れるだけで顧客の流失率は大きく減少し結果的に安定した収入を維持し続ける事が可能となりますのです
- ・**購入意欲とあなたの商品を科学的に融合させるステップ**-お客は無意識であなたの商品の購入以外に己の欲を満たす方法はこの世に存在しないと思ひ込むようになります
- ・**大勢の人間を同時に心理誘導する秘密**-お客の数がある一定のラインを超えるとメッセージの絞り込みが難しくなり売上げは下がってしまいます…しかし多くの大企業が悩むこのジレンマを乗り越える画期的なテクニックが存在します…大衆行動心理学から編み出された顧客数が増えてもピンポイントでメッセージを送り続ける秘密を公開
- ・**恐慌状態に『わざと』陥れ半強制的に商品を購入させる方法**-このテクニックは強烈です…お客はあなたが心理テクニックを使用している事に気が付いたとしてもこの恐怖から逃げるためにあなたの消費員を購入してしまうのです！（信用頻度は最高でも3ヶ月間に1度にして下さい…**このペースを守らないとお客は一種のうつ病状態**になってしまいます）

- ・ **他人に自信を持たせる4ステップ**-ある4つの感情を理解し順番に誘導してあげれば自信を喪失している行動力のない人間でも自主的に物事を行えるようになります…
- ・ **メール中毒にさせる方法**-3つの心理テクニックの内の1つを使用したをメールを開封してしまったお客はあなたからの2通目のメールを渴望するようになります…あなたのメールを読む事が一日の中で最も楽しい娯楽だと感じさせるテクニックの数々
- ・ **気付かれない内に洗脳するステップ**-相手を瞬間的にトランス状態に誘導し都合の良い情報を植え付けるステップ…
- ・ **あなたの話に集中させるテクニック**-会話の冒頭にこの深層心理を巧みに利用した秘密を導入しておけばお客は **どれだけ我慢しても爬虫類が騒ぎ出してしまい**あなたのスピーチを無視する事が不可能な状態に陥ります
- ・ **信頼感を生み出す言葉の使い方**-多くの人が日常的に使用している単語の中には相手に『不誠実』だと認識される物が数多くあります…しかしそれらの多くはほんの一字変更するだけで逆に『誠実』と認識されるようになります
- ・ **悲観的で行動力のない人間に結果を出させる方法**-結果を出させる以上にお客の信頼を勝ち取る方法は存在しません…やる気を失ったネガティブな人間をゴールまで一気に導く一般常識から大きく逸脱した行動心理学
- ・ **他にもここでは紹介しきれない数々の秘密を公開…**

このCDに隠されているほんの一部の内容を紹介すると：

- ・ **思考回路を麻痺させ、お客を奴隷にする洗脳術**—東アジア最大の宗教団体に潜入し会得した洗脳術を公開！この洗脳術を用いればお客があなたに全財産を差し出すのが義務だと感じ始めます...
- ・ **年収2,000万円の限界を突破する思考法**—まだ年収2,000万円以下であれば、自分はその資格がないと無意識に思い込んでいるのが原因です..この思考の壁を容易に破壊できる方法を公開！
- ・ **あなた「だけ」に興味を抱かせる会話術**—お客はあなたのことに興味がないどころか、お金を奪われる憎い存在として認識されている事実をご存知ですか？毎日あなたのことが気になりメールを読むことを心待ちにさせるテクニックを具体的に教えます...
- ・ **依存症患者に薬物を継続販売して稼ぐ方法**—薬物依存症の患者が麻薬を断ち切れないように、**お客を中毒状態にしてしまえば半年で1億円を稼ぐことくらい簡単です**
- ・ **商品購入に強い使命感を感じさせるには？**—87%の人は間違えた方法で強引にお客にアプローチを取るの、殺人事件にまで発展するような強烈な嫌悪感を抱かれるのです..お客が自らの意思で購入を決意し強い使命感を感じさせるアプローチ法をシェア！
- ・ **お客との関係が一瞬で破滅する意外な言葉**—普段は何気なく使うある言葉がお客との信頼関係を一瞬で崩壊させてることに多くの人はまだ気がついていないのです..
- ・ **お客の行動を都合良くコントロールするには？**—あなたが見込客に合わせるのではなく、見込客があなたの都合に合わせてくれるようになる簡単なテクニックの数々を伝授！
- ・ **ある人物のフリをして家族同然の信頼を得る技**—高額商品を販売する際は、いかにあなたを信用してもらおうかが鍵になりますが、この人物を意識して会話をすれば家族同様の信頼を勝ち得ます...
- ・ **聞き手を熱狂的な信者にできる人物表現法**—セミナーやスピーチをする際に自分や相手のことを何と表現するかで、熱心に聞いてもらえるか、冷めた目で溜め息をつかれるのかが確定します
- ・ **バックエンド購入が当然になるフロントエンド**—最初に販売する商品を作成する際に、ある要素を3ページに1つつずつ差し入れることでフロントエンドを読み終えたら何の疑問も抱くことなく、バックエンド購入に意識が向きます...
- ・ **見込客を作為的に誘導させるエクササイズ**—あなたの提案を断固拒否しているお客でさえも、数分後には興味を示し始め、提案をストレス無く受け入れてもらえるようになるエクササイズを紹介

・**テクニックを行使して年収が下がる危険性** 今回の話で紹介する数々のテクニックを行使しすぎると、あなたの生涯年収が下がり始める危険性があるのです..その罠を回避できる注意点を説明！

・他にもここでは紹介しきれない数々の秘密を公開…

- ・Mr.X 式商材作りのテクニック情報商材に限らず無料レポートやテレセミナーにも使える商材作りの具体的なテクニックを公開！
- ・**無料レポートを数万円で販売できる商品構成術**—過去に作成したレポートや送信したメールをある法則に従い並べ替えることで、それらに数万円の価値を持たせ販売することが可能になります...
- ・『お客様の声』を正しく活用していますか？—『お客様の声』を集めるのに大変な時間と労力を費やしているのに正しく活用している人は3%もいません..欧米では当たり前なのに日本では全く見かけない意外な活用法を説明！
- ・**返品を意識してしまう危険な『ある』要素**—日本のテレビ番組に見られる、ある要素を無意識に商材に取り入れてしまう人を多く見かけます..しかし、この要素は商品の価値を高めるところか、逆に感情を乱し返品率を上げてしまうことが判明しました...
- ・**子供の名前とIQの関係に見る商品名の法則**—子供の名前がセルフイメージに影響を及ぼし、**その子供の生活や収入に影響を及ぼすという事実**をご存知ですか？同様に商品名にも売れるか売れないかの明確な法則が存在するのです
- ・**コピーもマーケティングもいらない商品名**—コピーライティングもマーケティングも面倒臭い？分かりました..ではあるテクニックを使い商品名を決めれば、口コミだけで売上が上がり始めます...
- ・**商品を分割で販売し売上を10倍にするには？**—これから新商材を販売する予定があるのでしたら、これを聞くまで待って下さい..商品を小分けに販売して売上を10倍にするテクニックをシェア！
- ・**後発組でも努力せず稼げる三大市場**—これから新しい市場に参入するのであれば、この三大市場を選択することが必須です..**常に需要が供給を上回り、見込客が絶えることがないジャンル**を公開
- ・**市場の先駆者として世間に認められる方法**—新しい市場を開拓しその分野の先駆者として認知させる方法を分かりやすく説明！
- ・**コピーライターに隠された戦略**—Mr.X がマーケットターや情報起業家ではなく『コピーライター』として登場したのには、ある緻密な戦略があったからなのです...
- ・**進化を邪魔し続けている古い感情**—X-Club をここまで聞き続けているのに思うような成長を遂げていないようであれば、幼少期に形成した、ある古い感情が原因です..この感情を捨て去ることで日常生活からストレスが抹消され、意欲に満ちた日々を送れます

・付き合うべき人間を見分ける方法-自分より収入が高い人とだけ付き合うことを以前 Mr.X は説かれていましたが、実はこの選別法だけでは進化の為には不完全だということが分かりました..

・他にもここでは紹介しきれない数々の秘密を公開…

コンテンツ

～第3話～

CD-1

このCDに隠されているほんの一部の内容を紹介すると：

- ・**瞬間的に集中力を研ぎすます方法**コピーやプロモーションのアイデアが浮かばないのはテクニックや経験以前に思考が整理されていない事に問題があります...脳内を客観的に整理しアイデアを量産する方法
- ・**最低1億円を稼ぎ出すコンセプトの構築法**—実は「ある」4つのステップを順番に行うだけでビジネスの素人でも億単位のプロモーションのアイデアは難なく作り出す事ができるようになります...これまで億円単位のプロモーション『しか』行った事がない Mr.X のコンセプト構築ステップを詳しく説明
- ・**『わざと』欲求不満にさせて購買意欲を高める意外な方法**—あるタイミングでお客様の悪口を言えば購入数が約2倍になります...お客様に意図的にフラストレーションを与えて購買意欲を高めるテクニック
- ・**裏切らないファンを量産するテクニック**—毎回バックエンドを購入してくれる律儀で熱狂的なお客様の量産こそが長期間安定収入を得るためのキーポイントなのです...「ある」要素を与えずに一定の量を守りながら小出しに与えていく事によって**従順なマニアを長期間確保**する方法を公開します
- ・**Mr.X がセミナーで伝えたかった1つの事**—約13日間という膨大な時間と労力を費やして Mr.X が私たちに伝えたかったのはたった1つのコンセプトでした...彼の口からこの秘密を聞く事によって高額セミナーに人数を集める術が理解できるはずです
- ・**商品名の方程式**—親しみと愛着のあるネーミングの力によってロングセラーになっているブランドや会社は数多く存在します...しかし実はある4つ要素を単純な方程式で組み合わせているだけに過ぎないのです
- ・**他人に優しくなれる方法**—ビジネスを行っていると裏切られたり誹謗中傷され心が荒み人を信用できなく時期が必ず訪れます...そしてその感情で行ったビジネスはほぼ100%ネガティブな結果になります...瞬間的に優しさを取り戻し愛情深いポジティブな感情になるエクササイズを公開

- ・適切なメンターの選び方-自分にマッチしたメンターに教を乞う事は短期間で成功するための重要項目です…現在のあなたの成長に最も適した師であるかどうかを判断する単純なメソッドを公開
- ・進化論を元に構築された最も効率的な学習法-巷で販売されている記憶術などの学習メソッドには共通したある致命的な欠点があります…そのため本や教材などをいくら買い漁っても多くの人が成功できないのです…動物の成長過程から合理的に導き出されたシンプルかつ強力な学習法をステップバイステップで説明
- ・他人を従順な性格に変える説得術-幼児の教育法から発見された聞き手の**反逆心を奪い無気力にさせる洗脳ステップ**
- ・理論派の人間を説き伏せる特殊なパブリックスピーキング-人口の約 22%は統計的なデータがないと行動を起こせない扱いづらいタイプの人間です…ロジカルな人間を納得させ行動させる手順を詳しく説明
- ・感情コピーライティング-なぜ反応率の高いコピーが書けないのか？その原因として相手の感情を揺れ動かす事ができていない事が筆頭に挙げられます…両極端な欲望を同時に語る事によって相手を混乱と幸福感を与え反応率を高めるテクニック
- ・起業家の適正を計測する心理ソール-実は起業家として成功するタイプはある特定の性格に偏っている事が統計データで判明しています…あなた自身が起業家タイプなのか従業員タイプなのかを見分ける心理ツールを公開
- ・6つのパブリックスピーキングテンプレート-相手を行動させ結果に導くパブリックスピーキングにはいくつかのパターンが存在します…あらゆるタイプの人間を行動させるための代表的な6つのスピーチパターンを公開します
- ・Mr.X お気に入りのコンテンツの作り方-Mr.X の大きな特徴 1 つに興味深いパブリックスピーキングがあります…しかし彼はある一定のパターンに従ってコンテンツを構築しているだけです…なので実は私たちもパターンさえ暗記してしまえば同等の他人を引きつけるコンテンツを構築する事ができるのです
- ・情報商材ビジネスの見本-これまで様々な教材を学んできたと思いますが「見本があれば…」と具体的な事例がない事に不満を感じた事はありませんか？X-Club の音声を元に参加者がセミナー中に情報商材を作り上げている過程をすべて公開…彼らが苦悩し叱咤されている姿を見ながら同じ失敗を繰り返さない術を盗み取って下さい
- ・参加者が「中出し」を連発した理由-世界的に見てもこれほど下品な単語が大量に飛び交ったセミナーは存在しないと思います…しかし実はこの発言の裏側には日本人のマーケッターが億単位のプロモーションを成功させられない重大な秘密が隠されていたのです
- ・比喩の作り方-Mr.X のように興味深い『例え話』が出来るようになりたいと思った事はありませんか？他人の理解を深めるための興味深くシンプルな例えを構築するステップを公開

- ・ **他人の心をつかむ5つの話題** - これら5つのテーマに絞った会話さえしておけば他人はあなたの話を聞く以外の選択肢がなくなります…人が本質的に無視する事ができない話のカテゴリを1つずつ説明
- ・ **心理操作するために知っておかなければならない2つの感情** - この2つの感情を刺激される会話をされると修行を積んだ高僧であっても冷静さ維持する事が困難となります…都合の良い現実を埋め込む前段階に必ず組み込まなくては行けない感情について詳しく説明
- ・ **大多数の人間を同時に説得する際のポイント** - 数百人、数千人の人間相手にスピーチする場合は少人数のそれとは若干異なるテクニックが必要となります…政治活動を行う人間が必ず使用している大人数を同時に説得するテクニック
- ・ **フロントエンドとアップセルの役割の違い** - 多くの方はフロントエンドとアップセルの『仕事の役割』を理解せずランダムに販売しているためいつまでたっても売上げが数千万円を超える事ができないのです…「ある」情報量に差をつけてアップセル参加率を高める方法
- ・ **業界最先端のカリスマに成り上がる方法** - すでに存在するカテゴリで業界トップになるよりも新しいカテゴリを作り上げその分野でカリスマになった方が遥かに効率は良いのです…使い古された商品やコンセプトでを真新しく蘇らせ周囲に短期間で先駆者だと認識させる方法を公開
- ・ **Mr.Xの意外な趣味** - Mr.Xはビジネスを始める前、資産の構築とは真逆の少し特殊な趣味を持っていました…しかしこの意外な趣味が現在の彼のコピーライティングの土台を築いているのです…
- ・ **他にもここでは紹介しきれない数々の秘密を公開…**

このCDに隠されているほんの一部の内容を紹介すると：

- ・**億単位の現金を創り出すコンセプト**—一つの商品で一億円以上の売上を達成していないのであれば、商品のコンセプトを根本的に履き違えている可能性があります..億単位の売上を達成する為に必要不可欠なコンセプト作成法をステップバイステップで解説！
- ・**数ページの商材を数十万円で販売できる裏技**—商品ボリュームが多ければ多いほど価値が増えると勘違いしていませんか？たとえ数ページでも数十万円の価値だと錯覚する商品作成法を教えます
- ・**見込客が錯乱状態に陥る販売手法**—お客に付加価値を与える慈善行為が逆に錯乱状態に陥らせ、購入意欲を減退させているという事実はご存知ですか？見込客に付加価値を一切与えないことで、逆に価値を高める逆説的な方法をシェア
- ・**参加費数千万円セミナーのコンセプトとは？**—昨年行われた参加費数千万円セミナーのコンセプトとは、たった1つだけだということが暴露されました..あなたもこのコンセプトを盗み、同業者よりも先にセミナーや商材を販売して荒稼ぎをしてください...
- ・**3分間でコンセプトが作れるエクササイズ**—コンセプトの重要性は理解できたが作り方が分からない？セミナー参加者が数分でコンセプトを作成できたエクササイズを紹介！
- ・**自立して貧乏になりたいですか？**—他人に依存せず、自立して生きようとする行為は立派な心掛けですが、**裕福な人生は一生送れません**..自立と依存のバランスを取り裕福な生活を送る秘密を公開
- ・**他人に依存して現金を巻き上げるテクニック**—成人しても親のお金で生活するニートのように、自分は働かず他人に依存して人並み以上の生活ができる方法があるのです...
- ・**X-Clubの内容を覚えていますか？**—1ヶ月経過すれば内容の79%は忘れてしまうので、支払うお金の79%はドブに捨てているようなものです..忘却率を最小限に抑えられる効率的な学習法を解説！
- ・**奥さんに密かに思い描く行動を取らせる方法**—満足な給料を得られていないので肩身の狭い思いをして、言いたいことも我慢していませんか？毎日3分間だけ時間を使うことで**相手に望むままの行動を取らせることができる方法**を公開
- ・**『4つの学習タイプ別』洗脳法**—勉強熱心なあなたであれば4つの学習タイプはすでにご存知だと思いますが、それではまだ不完全なのです..学習タイプ別のそれぞれ具体的な洗脳方法をシェア！
- ・**何も考えずに商材が完成する技**—商材を作ることだけに何日間も悩み、1円も稼げていない人を多く見かけます..頭を使わず流れ作業で自動的に商材が完成するテクニックが存在するのです...

- ・ **バックエンドを渴望させるチャプターの分け方**-Mr.X の商材や、無料レポートを飽きることなく一気に読み終えた経験はありますか？続きを読まずには眠れなくなるチャプターの分け方を公開
- ・ **セミナー参加者の商品コンセプトを公開!**-年間数千万円を稼ぐセミナーの参加者が商品の核となるコンセプトを暴露しました.. あなたはただそれを真似して下さい！
- ・ **秘匿性が高い X トレーニングの内容を紹介**-第一話だけが公開され残りは謎のままですが、Mr.X が内容の一部を語ってくれました...
- ・ **成約率を高める5つの興味ポイント**-人はそれぞれ興味の対象が異なりますが、実際は5つだけだという事実をご存知でしたか？これらの興味ポイントを全て網羅すれば、あらゆる人から興味を持たれ成約率が上がることは明白です
- ・ **お客に購入を決意させる特殊な感情**-お客に購入ボタンを押してもらうには、ある特殊な感情を抱かせることが必要不可欠です.. **買わないと決意しても購入を余儀なくさせる方法を詳しく解説!**
- ・ **買わないという選択肢を偽造する技**-買う、買わないという選択は見込客の自由と見せかけて実は『買う』しか選択肢を残さないテクニックを具体的にシェアします
- ・ **卑猥な言葉を浴びせて売上を上げるには?**-卑猥な言葉を無下に発すればお客は嫌悪感を示し、二度と戻りません..しかし男性の 73%が所有する、あるアイテムを用いればお客はあなたの熱狂的な信者となり商品をあらゆる人に宣伝してくれるようになります
- ・ **売れない商品コンセプトの作り方**-物が売れないのは景気のせいだと騒いでいる巷の商品の 95%以上は、このコンセプトに沿って作られている事実には驚かされます...
- ・ **利益を最大化させる商品フォーマット**-音声、動画、CD、DVD、PDF と商品のフォーマットは多様化していますが、それら最適な選択法を Mr.X が理由とともに解説!
- ・ **広告費がもらえるネーミングの付け方**-3つのポイントに注意して商品のネーミングをすればロコミが広がり宣伝費が必要なくなるだけでなく取材が殺到し取材費を徴収することができるのです...
- ・ **バックエンドを正しく理解してますか?**-バックエンド商品をどのように作成してますか？フロントエンド **購入者の 87%が購入するバックエンド** の作り方を2つのポイントに絞り分かりやすく説明
- ・ **市場を創り出しその権威に居座る方法**-プロモーションライターのように誰も手を付けていないが大きな市場を短期間で創出し、その市場の権威となる方法を教えます...
- ・ **欲望を掻き立てるアップセルの提示法**-単純に売上を5倍以上にできる、購買者心理に基づいたアップセルのコンセプトを公開!
- ・ **他にもここでは紹介しきれない数々の秘密を公開...**

コンテンツ

～第4話～

CD-1

このCDに隠されているほんの一部の内容を紹介すると：

- ・**100万円／月クラスの商材に共通する法則**-バラエティ豊富に見える情報商材ですが実は売れ続けている商材には『ある』決まった法則が存在します…つまりこれらのポイントを押さえておけば売れない商材を作成する事が不可能になるのです
- ・**真面目な人間は成功できないのです**-巷では真面目に努力すればいつかは報われるという神話が流行しているようですが誠実で道徳的な人間であればあるほどビジネスで大成をなすのは困難なのです…実直な人間がビジネスに向いていない理由と今後どのようにマインドセットを変えていけば資産を構築する事ができるのかを詳しくお話します
- ・**年収1億円を超えるための具体的な戦略**-なぜ多くの人間は年収が数百万円、数千万円規模で終わってしまうのか？それは根本的にビジネスの組み立て方を間違えて教えられているからなのです…一般人では知る事のできないビジネスで最も利益が取れるポイントと戦略を公開
- ・**尊敬を集める方法**-多くの人を惹き付けるカリスマ性の高い人物は必ずと言って良いほど相反する2つの性格が強い傾向にあります…失敗すると裏表のある汚い人物にも見えてしまう危険度は高いが尊敬の念を一気に集められるテクニックを公開 ・ スイスのプライベートバンクに多額の資産を構築するために必要なたった1つの事-ビジネスを行う人間なら誰しも一度は憧れる多額の現金と引退…その目標を達成するには「ある」セリフを堂々と他人に言える事が重要なのです
- ・**ニッチを絞るための4つの質問**-これら4つの質問すべてにOKサインを出せるのであれば迷わずその商材をすぐにスタートさせて下さい… **面倒なテストを行わなくても長期的に売れ続けるニッチ商材**を見つけるための質問集
- ・**7日で本を書くステップ**-書籍の出版は1年に1冊が限界と言われていますが…が、実はあるステップさえ頭に入れておけば年間48冊のペースで本を書く事が可能となります… **一般の作家の50倍近いスピード**で本を書くテクニック…
- ・**ベストセラーの秘密**-時代を超えて売れ続けているベストセラーにはほぼ100%の確率で冒頭の数ページに共通した工夫が凝らされています…この要素を商材に組み込んでおけば商材も同じように長期間売れ続けていく事になるのです

- ・**強い男だと感じさせる意外な方法**この要素を含んだセリフを発すれば多くの人間があなたを勇氣ある強い人間だと感じるようになります…同時に多くの信頼が集まるためビジネスを優位に運ぶ事も可能となるのです
- ・**巨大なウェブサイトを利用して大量のアクセスを呼び込む方法**日本人なら100%利用した事のある有名サイトを使用して見込み客を大量に増やすテクニック…しかもこの方法は**1日10分程度の作業で新規ユニークユーザーを継続して増やし続ける**事ができるので
- ・**弱みを発見するエクササイズ**「自分の弱みを直視しろ」…Mr.Xが数年前から言い続けている大切なテーマです…しかし重要である事は解っても具体的にどのように弱みを発見し直視するのかの説明は曖昧なままでした…自分自身の弱みを発見し信頼とお金を集めるために利用する方法をステップバイステップで説明します
- ・**信頼される1通のメール**この要素を組み込んだメールを配信しておけばお客は無意識であなたに共感し強い信頼感を持つようになります…例えあなたに**敵意を剥き出しにしている人間でも味方に変えてしまう** シンプルかつ強力なメールコピーの書き方を伝授
- ・**ステータスの高い有名人と友達になる方法**テレビに出演するような権威のある人間達は一見華やかに見えますがある共通する弱みにも似た興味ポイントがあります…有名になればなるほど断る事のできない条件の作り方
- ・**使い古された商品を再利用して売上げを約9倍にする方法**一度使用した古い商品は一部を変更し再利用するだけで簡単に新商品へと生まれ変わります…商品を無限大に作り続ける事ができる効率的な商品構築メソッド
- ・**フロントエンドとバックエンドの値段設定**「値段をいくらにすれば良いのか？」ビジネスを行う上で最も迷う選択肢の1つです…利益が最も取れる価格帯をそれぞれの商品ごとにお話します
- ・**微妙に購入率が高くなる数字のトリック**数字にほんの少しの工夫を凝らすだけで売上げは1.3~1.6倍になってしまうのです
- ・**需要が高い商材を発見するための無料ツール**お客が積極的に探している緊急性と必要性の高いテーマさえ選んでしまえばコピーやマーケティングのスキルが低くても商品は自動的に売れていきます…ニーズとウオントの高い商材が発見できる無料インターネットツール
- ・**匿名で億万長者になる方法**Mr.Xは匿名で数十億円の現金を稼いできました…彼のように名前や住所を伏せたまま資産家になるために欠かせない大切なポイントをお話します
- ・**1記事で500以上のコメントを取る方法**ブログのコメントは参加者の意識を高めるためにもお客の現実をリサーチするためにも必要不可欠な要素です…ブログに具体的かつ膨大な量のコメントを残させるためのテクニックの数々…

・**ビジネスのスピードを低下させる1人の人物**成功の速度が遅いのはあなたが行っているビジネスをある人物に監視されている事が影響しています…この人物にさえ内容を秘密にする環境さえ整えば今までの失敗が嘘のように早いスピードで現金が貯まり始めます

・**お客の感情を強引に高ぶらせてプロモーションを盛り上げる方法**多くのプロモーションが億の壁を越えられないのはお客の感情を動かせていないため尻すぼみになってしまっている事にあります…怒り、嫉妬、同情、欲望、痛みを刺激し都合の良い方向に大衆を心理誘導するテクニック

・**知識豊富な賢人だと思わせる方法**会話の中にある低俗なトピックを潜ませておけば周囲に教養と学識のあるIQの高い人間だと認識させる事が可能となります

・**家族に尊敬されるビジネスモデル**このモデルを使ったビジネスを行えば家族はあなたの事を誇りに思い親戚一同に自慢せずにはいられなくなります…裏では多額の現金を稼ぎつつ表面的には家族向けの外面の良いビジネスを持つ方法

・**他にもここでは紹介しきれない数々の秘密を公開…**

このCDに隠されているほんの一部の内容を紹介すると：

- ・**お客の欲望をさらけ出す方法**—お客は周りに賢い子として扱われたいがために欲望を胸に秘めて日々生活をしています..しかし、ある単語を発すれば隠された欲求を容易に引き出せるので、今後何の商材を作るか困らなくなります...
- ・**ニッチを絞り切る4つの質問**—これまで「ぜひ買わせて下さい」と言われたことがなければ、あなたの商品はお客が心から望んでいる内容ではないということです..お客が自分だけのために作られた商品だと錯覚させるために必要な、4つの質問内容を公開！
- ・**全人類の97%に該当する欲望**—リストの数が増えれば増えるほどメルマガの解除率が増えていませんか？これは、彼らに共通するある欲求を満たせば簡単に解決します
- ・**セールスレターの極意**—Mr.X がメンターに学んだセールスレターの極意を特別に教えてくれました...
- ・**エイズにも感染しないハーブ**—セミナー中に最強のハーブの名前が公開されているので聞き漏らさないように気を付けて下さい...
- ・**呪縛を解き放つエクササイズ**—多くの人間が、心理的ブレーキを無意識に踏んでいるために本来の力を発揮できずにいます..この呪縛から逃れ本来の才能を生かせるエクササイズの方法を紹介！
- ・**射精より数十倍の快感を得られる行為**—参加者の一人がセミナー中にある行為を暗闇で行いましたが、この行為が射精とは比べ物にならない快感を得られたそうです...
- ・**本、無料レポート作りのフォーミュラ**—素人でも1週間あれば本が1冊書けてしまうフォーミュラをステップバイステップで伝授！
- ・**チャプターだけで満足させる技術**—内容がどんなに素晴らしくても目次が興味深くなければゴミ箱に直行です..本文より興味深く、チャプターを読んだだけで幸せにさせる書き方を具体的にシェア
- ・**あなたの商材が売れない明確な理由**—過去様々な教材を買い漁り高額な塾にも参加したのに商材が売れてない理由は、ある要素を取り入れてないからです..あなたから、お金を搾取できなくなるので多くの先生が教えてくれない売れる為に必須の要素を暴露！
- ・**年収数千万円の人物が書くチャプター**—セミナー参加者の多くは年収が数千万円ですが、彼らが書き上げたチャプターをそのまま公開..あなたは真似をするだけです...
- ・**猜疑心を利用して信仰させる洗脳術**—あなたのことを胡散臭い奴だと思われていればいほど熱狂的なファンに変貌させることは容易です...猜疑心を利用してファンを量産する洗脳術を教えます

- ・**フロントエンドのみで1億円稼ぐには？**-商品の構築法を間違えて認識しているため、多くの会社が無闇に低価格に設定してバックエンドが売れないという悪循環に陥っています..フロントエンドだけでも最低1億円稼げる商品コンセプトを分かりやすく解説！
- ・**数十万円のバックエンドを量産する裏技**-売上10億円以上を達成するにはバックエンドが必須条件となります..**毎月バックエンドを量産してお客の持ち金を搾り取り、荒稼ぎできる裏技**を伝授
- ・**10億円稼ぐのに必要なアイテム数**-目標とする売上に応じた商品数を具体的に公開！これで無駄な商品を作ること無く最短距離で現金を手に入れることが可能です...
- ・**今から億万長者になれる抜け道**-あなたがどんな状況であろうと単純明快に億万長者になれるシンプルな方法を具体的にシェア！
- ・**心理メソッドを応用した価格決定法**-販売価格をいくらにするか悩んだ経験はありますか？人間の心理を巧みに利用する方法で、簡潔に価格を決定する方法を伝授
- ・**誰にもバレずに荒稼ぎする方法**-会社や奥さんには内緒で稼いで密かに豪遊したいという欲求は誰にでもあると思います..**匿名で販売することで実名以上に稼げる、特殊なアプローチ法**を公開！
- ・**相手に真実のみを言わせるスキル**-統計上、人間は平均で年間700回以上の嘘をつくことが判明しました..相手が誰であれあなたを目の前にすると真実のみしか述べられなくなるテクニックを解説
- ・**例え話が上手くなる幼少期の経験**-単純にコンテンツの興味深くするには例え話を多用すればいいだけの話です..幼い頃の体験とリンクさせ比喻や暗喩を興味深くする、シンプルな方法を伝授
- ・**母親と情報商材の意外な関係性**-意外に思うかもしれませんが、商材が売れるかどうかは、あなたと母親との関係性に大きく関連しているという事実があります..
- ・**自尊心を満たし壁を乗り越える方法**-情報商材を販売しているということは親など古い年代の人から見ればまだ胡散臭く思われるのが現実です..しかし、ある方法を使えば両親があなたのことを誇りに思い、近所の人にあなたのことを自慢して周り始めます...
- ・**一発屋で終わらないためには？**-あなたが稼げば稼ぐほどお客の気持ちが理解できず商材が全く売れなくなり、世間からは一発屋として認識されます..これを回避するためには、毎日5分だけある活動を欠かさなければいいのです..
- ・**商材作成最後のマインドセット**-Mr.Xとあなたが販売する商材に大きな売上の差があるのは、テクニック云々以前にこのマインドセットの違いが大きな理由なのです
- ・**他にもここでは紹介しきれない数々の秘密を公開...**